

Responsable Commercial F/H

 **Naviguez vers un métier qui a du sens !**

Chez Windelo, nous avons un cap clair : construire des catamarans éco-conçus, performants et innovants. Aujourd'hui, notre chantier naval en pleine expansion recherche son Responsable commercial : un leader passionné.

Votre futur métier :

Un des **pilliers des ventes et services** de catamarans chez Windelo, vous souhaitez vivre votre passion et **donner du sens à votre projet professionnel** en participant au **développement d'une nouvelle marque** de catamarans.

- ✓ Vous êtes responsable de la **gestion des prospects et clients** Windelo, (du premier contact jusqu'à la mise en main de leur bateau),
- ✓ Vous **présentez avec fierté l'entreprise, les produits et services** aux prospects et autres parties prenantes,
- ✓ Vous êtes responsable de **l'établissement des configurations tarifées** et des **contrats de vente**,
- ✓ Vous coordonnez les demandes semi-personnalisées sur lesquelles vous **travaillerez conjointement avec le bureau d'études**,
- ✓ Vous êtes responsable de la bonne **mise en œuvre des contrats** tant par Windelo (livraison selon les spécifications), que par les clients (paiement),
- ✓ Vous êtes responsable du **développement d'une relation de qualité et de confiance** avec les prospects et clients,
- ✓ Vous participez au **processus de livraison et de mise en mains** des bateaux aux clients,
- ✓ Vous accompagnez vos clients lors de **formations** ou **charter occasionnels**,
- ✓ Vous participez **aux salons nautiques internationaux** et contribuez à **l'effort d'équipe** au besoin en soutenant le service après ventes.





Le marin Windelo idéal c'est vous, si :

- ✓ Votre forte **sensibilité écologique** nourrit votre motivation pour innover vers une construction navale durable,
- ✓ Vous êtes **enthousiaste et motivé** à l'idée de travailler en équipe dans une entreprise **en fort développement**,
- ✓ Vous êtes **marin dans l'âme, autonome** sur un bateau et en connaissez **les spécificités techniques**,
- ✓ Vous avez de **l'expérience dans la vente** et disposez de compétences de **négociation**,
- ✓ Vos **compétences relationnelles** et votre **sens du service** vous permettent de créer des relations de confiance avec vos clients,
- ✓ Votre **niveau d'anglais** vous permet de travailler en **toute autonomie** avec nos **clients internationaux**,
- ✓ Vous avez minimum **2 ans d'expérience professionnelle** dans le monde de l'entreprise.

Embarquer chez Windelo c'est :



Alors, prêt à hisser les voiles avec nous ?

-  **Contrat et salaire attractif** : CDI statut cadre, à partir de 40€ BRUT (selon expérience) + prime collective trimestrielle jusqu'à 10%
-  **Poste évolutif** : de réelles perspectives d'évolution pour les talents qui veulent grandir avec nous.
-  **Disponibilité** : poste à pourvoir dès que possible.
-  **Lieu de travail** : notre chantier est situé à Canet-en-Roussillon, un cadre de vie idéal entre mer et montagne.

Voici l'expérience candidat :

- 1** Premier échange **2** Rencontre avec l'équipe **3** Journée d'immersion **4** Décision finale

Retour sous 2 semaines !

Alors si vous souhaitez rejoindre ce projet ambitieux, dans un cadre de travail stimulant où vos idées comptent, adressez-nous votre candidature : CV, vidéo, lettre de motivation, peu importe le support tant qu'il vous ressemble !
recrutement@windelo-catamaran.com

